



Afternoon-Workshops

Workshop A
Mittwoch
25. Oktober 2017
13:30 - 18:00 Uhr

oder

Workshop B
Dienstag
21. November 2017
13:30 - 18:00 Uhr

Technopark Zürich
Technopark-Strasse 1
8005 Zürich

*

Anmeldung

Workshop A bis 17.10.17
Workshop B bis 14.11.17
> info@idee-suisse.ch <

IDEE-SUISSE®
Schweizerische Gesellschaft
für
Ideen- und Innovations-
management

Technopark-Strasse 1
8005 Zürich

Tel.: 044-445 15 45
Fax: 044-445 15 44
info@idee-suisse.ch

www.idee-suisse.ch

Verkaufstraining für Start-up & KMU

Im Workshop erhalten Sie ein wertsteigerndes Training
für die Umsatzsteigerung

Damit sind Sie nach dem Training in der Lage

... eine kundenfokussierte Verkaufsplanung zu konzipieren,
d.h. Sie können:

- + Ziele & Prioritäten effizient setzen
- + Ängste abbauen und Selbstvertrauen steigern
- + Individuelle Strategien zur Motivationssteigerung einsetzen

... Akquisitionen effizienter durchzuführen,
d.h. Sie können:

- + Ablaufschemas für die Akquisitionsgespräche entwickeln
- + Viele Leads (potenzielle Kunden) generieren
- + Einwände behandeln, Emotionen wecken und Kaufwünsche erkennen
- + Zusatzverkäufe generieren und Weiterempfehlungen einholen

Ihr Nutzen

- + Sie entwickeln wertsteigernde Verkaufsstrategien und -pläne
- + Sie erhalten zielgerichtete Tools
- + Sie können ein effektives Vertriebscontrolling umsetzen
- + Sie profitieren vom praxisnahen Know-how des Trainers
- + Sie erhalten auf individuelle Fragen zur Umsetzung eine Antwort.

Trainer

Dr. Lothar H. Bimberg
Geschäftsleiter der Advanced Buying AG, Urdorf/ZH
www.advanced-buying.com

Teilnahmegebühr

CHF 370.-- (Mitglied IDEE-SUISSE: CHF 300.--)

*

„Wenn ich acht Stunden Zeit hätte, um einen Baum zu fällen,
würde ich sechs Stunden die Axt schleifen.“

(Abraham Lincoln, 1809-1865)