



Der 2. Sieger ist bereits der 1. Verlierer!

Einladung zum Kader-Training

A
Freitag
27. März 2015
08:30 - 17:15 Uhr

oder

B
05. Juni 2015
08:15 - 17.00 Uhr

Technopark Zürich
Technoparkstr. 1
8005 Zürich

Realisierung:



Dr. Weirauch
Consulting Int.

Unterdorfwäg 12
8117 Fällanden/Zürich
Tel.: 044 – 825 07 12
dr.weirauch@wci.ch
www.wci.ch

Anmeldung:

IDEE-SUISSE
Technopark Zürich
Technoparkstr. 1
8005 Zürich
Tel.: 044-445 15 45
Fax: 044-445 15 44
info@idee-suisse.ch
www.idee-suisse.ch

Power Selling

> 17,4 % mehr Umsatz in ¼ der Zeit <

Zum Thema:

Die Käufer sind heute kritisch, gut informiert, durch Mitbewerber betreut. Sie als Anbieter stehen mitten im Zeit- und Kosten-Verdrängungswettbewerb. Doch durch Charisma, Produktfreude, konsequente Gesprächsführung sowie Einwandsentkräftung und just in time-Abschlusstechnik können Sie Ihre Verkaufsziele erreichen.

Ziel:

17,4 % mehr Umsatz in ¼ der Zeit bei Neu- und Stammkunden.

Inhalt:

- ° Neue innere Haltung durch das 3 I-System
- ° Positionierung: So erhalten Sie Termine und wecken Bedarf.
- ° Präsentation: Nutzen, Nutzen, Nutzen und alles was überzeugt.
- ° Abschluss: So verkaufen Sie just in time.

Methoden:

Kurzvorträge, Workshop, Übungen, Self Test, Seminar-Dokumentation

Zielgruppe:

Entscheidungsträger aus Marketing, Vertrieb, Promotion, Messe, Produktmanagement, Kommunikation

Trainer:

o **Dr. F.W. Weirauch** Dipl. Betriebswirt / Dipl.-Handelslehrer, PD, ehm.
Professor Hochschule Wallis mit 31-jähriger Erfahrung (www.wci.ch)

Teilnahmegebühr:

o CHF 650,- (Mitglieder IDEE-SUISSE: CHF 580.-)

> Auch als Inhouse-Training durchführbar <

ANMELDUNG > () A: 27.03.15 // () B: 05.06.15
() Teilnehmer/in () Mitglied IDEE-SUISSE

Name, Vorname

Firma:

Adresse:

PLZ/Ort:

Tel.:

E-Mail:

Datum/Unterschrift: