



## Afternoon-Workshops

**Workshop A**  
Mittwoch  
25. Oktober 2017  
13:30 - 18:00 Uhr

oder

**Workshop B**  
Dienstag  
21. November 2017  
13:30 - 18:00 Uhr

Technopark Zürich  
Technopark-Strasse 1  
8005 Zürich

\*

### Anmeldung

**Workshop A bis 17.10.17**  
**Workshop B bis 14.11.17**  
> [info@idee-suisse.ch](mailto:info@idee-suisse.ch) <

**IDEE-SUISSE®**  
Schweizerische Gesellschaft  
für  
Ideen- und Innovations-  
management

Technopark-Strasse 1  
8005 Zürich

Tel.: 044-445 15 45  
Fax: 044-445 15 44  
[info@idee-suisse.ch](mailto:info@idee-suisse.ch)

[www.idee-suisse.ch](http://www.idee-suisse.ch)

# Verkaufstraining für Start-up & KMU

Im Workshop erhalten Sie ein wertsteigerndes Training  
für die Umsatzsteigerung

**Damit sind Sie nach dem Training in der Lage**

... eine kundenfokussierte Verkaufsplanung zu konzipieren,  
d.h. Sie können:

- + Ziele & Prioritäten effizient setzen
- + Ängste abbauen und Selbstvertrauen steigern
- + Individuelle Strategien zur Motivationssteigerung einsetzen

... Akquisitionen effizienter durchzuführen,  
d.h. Sie können:

- + Ablaufschemas für die Akquisitionsgespräche entwickeln
- + Viele Leads (potenzielle Kunden) generieren
- + Einwände behandeln, Emotionen wecken und Kaufwünsche erkennen
- + Zusatzverkäufe generieren und Weiterempfehlungen einholen

### Ihr Nutzen

- + Sie entwickeln wertsteigernde Verkaufsstrategien und -pläne
- + Sie erhalten zielgerichtete Tools
- + Sie können ein effektives Vertriebscontrolling umsetzen
- + Sie profitieren vom praxisnahen Know-how des Trainers
- + Sie erhalten auf individuelle Fragen zur Umsetzung eine Antwort.

### Trainer

**Dr. Lothar H. Bimberg**  
Geschäftsleiter der Advanced Buying AG, Urdorf/ZH  
[www.advanced-buying.com](http://www.advanced-buying.com)

### Teilnahmegebühr

CHF 370.-- (Mitglied IDEE-SUISSE: CHF 300.--)

\*

„Wenn ich acht Stunden Zeit hätte, um einen Baum zu fällen,  
würde ich sechs Stunden die Axt schleifen.“

(Abraham Lincoln, 1809-1865)